Determinar el tipo de financiamiento adecuado a cada explotación porcina.

Gallegos, C.J.,*(1),Trujillo, O.M.E.,(2).

(1) Morelos Mz.63 L.9 Torres de Potrero, México D.F
(2) Depto. Producción Animal: Cerdos, F.M.V y Z., U.N.A.M.

Introducción

La práctica profesional demanda que el Médico Veterinario Zootecnista brinde asesoría técnica a los productores, y entre las muchas cuestiones que le habrán de plantear está la forma en que se logra obtener financiamiento para su producción. Por tal razón es necesario que dicho profesional tenga conocimientos básicos de la mecánica para obtener créditos en diversas instituciones oficiales y privadas.

Los financiamientos agropecuarios pueden ser requeridos para cualquiera de los diferentes tipos de producción porcina existentes en México, como son: granjas productoras de pie de ceba, granjas de ciclo completo, lechoneras, engordadoras y granjas de tipo familiar, en donde encontramos varios sistemas de producción con características comunes bien definidas y que va de acuerdo a su nivel de tecnificación.

Para lo cual se clasifica a los productores o sujetos de crédito, en base al ingreso neto anual, considerando todos sus ingresos por diferentes conceptos en:

- Productores de bajos ingresos (P.B.I.). - Hasta 1000 veces el salario mínimo regional.

- Otros productores (O.P.). - Más de 1000 veces el salario mínimo regional.

Considerando el tipo de productor y su forma de producción, se sugieren los diferentes tipos de financiamiento:

- Habilitación o Avío para actividades primarias. - Se otorga para invertir su importe en cubrir los costos de adquisición de ganado de engorda, así como los gastos de operación y administración. El plazo fijado para su liquidación será el que requiera el ciclo económico de la actividad financiada, no debiendo ser superior de 2 años.

- Refaccionario para actividades primarias. - Se destina a la capitalización de los sujetos de crédito mediante la adquisición, construcción o instalación de bienes de activos fijos, tales como la adquisición de equipo y maquinaria para la producción porcina,
adquisición de pie de cria, construcciones, bienes e instalaciones, que cumplan una función productiva en el desarrollo de la empresa porcícola. El plazo fijado no deberá ser mayor a 15 años ni menor de 3 años.

-Prendario.- Son aquellos cuyo objeto es proporcionar los recursos financieros necesarios para que los sujetos de crédito puedan realizar sus productos primarios o terminados, en mejores condiciones de precio, ante situaciones temporales de desequilibrio del mercado. El plazo no será mayor a 180 días.

MATERIAL Y METODOS

Se realiza Estudio Técnico-Económico que comprende:

-Datos generales del productor y la empresa.- Como ubicación de la empresa, experiencia del solicitante, tipo de sujeto de crédito, objeto del proyecto y comercio de productos, entre otros.

-Flujo de efectivo.- El cual permite determinar el capital de trabajo que se requiere para la operación del proyecto, la forma de cubrirlo, necesidades para cubrir las ministraciones y las fechas de disponibilidad de los recursos para cubrir el financiamiento y también proporciona los elementos necesarios para fijar las condiciones del crédito.

-Condicion crediticias.- Que involucra monto del préstamo, tasas de interés, plazo, garantías otorgadas y fecha límite para la ejecución del proyecto.

-Conceptos de inversión.- Rama (Destino del préstamo), donde se anotarán los conceptos de inversión y el valor monetario que realizará el productor.

-Plan de amortizaciones.- Corresponde a las fechas de vencimiento y los montos de capital a pagar.

-Situación contable.- Se reliza análisis contable o financiero de acuerdo a los últimos tres estados financieros o ejercicios con relaciones analíticas.

Obteniendo con esta información el I.N.E. (Ingreso Neto de la Empresa), el I.N.P. (Ingreso Neto del Productor) y la T.R.F. (Tasa de Rentabilidad Financiera), que nos dictaminarán la viabilidad del crédito.

RESULTADOS

El dictamen de la viabilidad técnica y económica del financiamiento solicitado, estará en función de las características del proyecto y la situación de sus riesgos.
ESTIMACION DE RIESGOS DEL PROYECTO

<table>
<thead>
<tr>
<th></th>
<th>1</th>
<th>2</th>
<th>3</th>
<th>4</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Riesgos Naturales</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
</tr>
<tr>
<td>Riesgos Tecnológicos</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
</tr>
<tr>
<td>Riesgos por Aprovisionamiento de insumos</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
</tr>
<tr>
<td>Riesgos en Comercialización de productos</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
</tr>
<tr>
<td>Riesgos por Organización</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
</tr>
<tr>
<td>Riesgos por Administración</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
</tr>
<tr>
<td>Riesgos Financieros</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
<td>---</td>
</tr>
</tbody>
</table>

El hecho de tener un factor con calificación de 4, o si se tienen dos o más factores con calificación de 3, será suficiente para considerar al proyecto en su conjunto como de alto riesgo.

Valoración  
*** del Riesgo

<table>
<thead>
<tr>
<th>Riesgo</th>
<th>Valoración</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Bajo riesgo</td>
<td>1</td>
</tr>
<tr>
<td>Riesgo normal</td>
<td>2</td>
</tr>
<tr>
<td>Riesgo moderado</td>
<td>3</td>
</tr>
<tr>
<td>Alto riesgo</td>
<td>4</td>
</tr>
</tbody>
</table>

Probabilidad de que la capacidad de pago se mayor o igual a 1.

<table>
<thead>
<tr>
<th>Riesgo</th>
<th>Mayor de 90%</th>
</tr>
</thead>
<tbody>
<tr>
<td>Riesgo normal</td>
<td>Entre 75% a 90%</td>
</tr>
<tr>
<td>Riesgo moderado</td>
<td>Entre 61% a 74%</td>
</tr>
<tr>
<td>Alto riesgo</td>
<td>Menor de 60%</td>
</tr>
</tbody>
</table>

No se financiarán proyectos con alta probabilidad de fracaso (Riesgo).

DISCUSION

Es necesario conocer los diferentes tipos de financiamiento existentes, así como los requerimientos necesarios, y los riesgos y beneficios que se tienen al solicitar un crédito.

BIBLIOGRAFIA


