

Avances de los Programas de Erradicación de PRRS en México

Carlos Pijoan MVZ, Phd
Director, SDEC
University of Minnesota

Desde hace varios años, se ha intentado erradicar el PRRS de zonas específicas mediante programas regionales de erradicación. Dichos programas han sido iniciativas de veterinarios y productores, son de carácter electivo y tienen mínima intervención por parte de autoridades federales. Los programas consisten de una serie de etapas para lograr su objetivo:

1. Fase diagnóstica, que incluye:
 - a. Localización de todas las granjas de la región por GPS
 - b. Muestras representativas de todas las granjas para serología de PRRS
 - c. Cuestionario a todas las granjas sobre dimensiones, flujo, bioseguridad etc.
2. Fase de Erradicación: En esta fase se pretende que todas las granjas de la zona implementen alguno de los programas de erradicación que se sabe funcionan contra PRRS, especialmente despoblación-repoblación o cerrado de granja
3. fase de Monitoreo: una vez conseguido que la región este libre, se continua monitoreando por serología para constatar que no hay reinfecciones

Los programas mas avanzados en la actualidad son el del Estado de Sonora y el de Tehuacán, Puebla. Ambos están en la fase de erradicación

Programa de Sonora: Este es el mas antiguo y ambicioso de los programas de erradicación regional, ya que incluye todo el Estado de Sonora con aproximadamente 120 000 madres. En este programa ya se ha concluido la localización de todas las granjas por GPS, la generación de mapas electrónicos con dicha localización, así como la descripción de “clusters” o grupos de granjas que por su cercanía se deben trabajar como una sola.

Después de un periodo de poca actividad en 2004, el programa ha comenzado a hacer avances importantes con varias granjas en diversos estadios de erradicación por cerrado, varias otras en diversas fases de despoblación-repoblación y otras a punto de iniciar sus proyectos, En total, cerca de 25000 madres están en fases avanzadas de erradicación, y si estos proyectos son exitosos, es probable que el 2006 vea muchas mas granjas involucradas.

Programa de Tehuacán: este programa ha terminado la fase diagnóstica y por lo menos una granja de 2500 vientres se encuentra en erradicación por cerrado.

Problemas Encontrados: en ambos programas la fase diagnóstica avanzó de manera rápida con buen apoyo por parte de productores y veterinarios. Sin embargo, al llegar a la fase de erradicación, encontramos bastante resistencia y ha sido difícil lograr que los productores se decidan a hacer lo necesario para lograr la erradicación. Esto se debe en parte por el costo de los programas o la dificultad de implementarlos, por confusión de lo que es erradicar vs. controlar, por miedo a tener reinfecciones por los vecinos y por información sesgada y muchas veces errónea dada por veterinarios consultores o de compañías comerciales.

Costo de los Programas: muchos productores no han querido iniciar esto por una percepción de que el costo de erradicación es demasiado elevado. Esto es una visión a corto plazo y incorrecta. Algunos programas, como el cerrado de granja, no tienen más costo que el alquiler temporal de instalaciones para poder despoblar el destete y la engorda. En algunos casos en Sonora, incluso esto se ha minimizado simplemente poniendo los animales que se van a despoblar en instalaciones a campo abierto, utilizando engordas para ganado. También se han utilizado con éxito galpones para pollos con cama de paja. El costo de despoblar es prácticamente solo el del tiempo en que no hay producción. Si se implementa una gestación por fuera con animales limpios (offsite breeding) este tiempo se puede reducir a solo 4 semanas. De nuevo, las hembras en la gestación externa no requieren de facilidades muy especializadas e incluso pueden estar al aire libre, siempre que se mantenga una bioseguridad.

Por otro lado, el costo de la enfermedad es altísimo. El más reciente estudio calcula que una granja con PRRS “estable” sin brotes evidentes, pierde 70 dólares US por camada en la granja de madres y 13 dólares US por cerdo al mercado en las fases de crecimiento. Una granja de 2500 madres puede perder 7000 dólares/semana en sitio 1 y 13000 dólares por semana en crecimiento, un total de 20000 dólares/semana!

Erradicación vs. Control: Ha habido bastante confusión entre lo que es erradicación vs. lo que es control. Esto se ha hecho más confuso por constantes intervenciones de técnicos con conceptos tales como usar vacunas o suero para erradicar. En ambos proyectos hemos encontrado una variedad asombrosa de programas de “erradicación” en los cuales se pone virus vivo en gestación. Esto es un error. La erradicación se logra cuando apagamos el fuego y no cuando constantemente le estamos poniendo leña.

Reinfecciones: Muchos productores no se animan a erradicar por miedo a reinfectarse. Esto es razonable en vista del número de reinfecciones “laterales” que se han reportado en otros países. Sin embargo debemos considerar que en México (especialmente Sonora y Tehuacan) el clima árido previene muchas de estas reinfecciones laterales. Por ejemplo, en Estados Unidos se ha documentado que muchos movimientos laterales son por camiones lavados y desinfectados pero no secados. Este secado es muy difícil en el norte de EUA sobre todo en invierno, pero sucede de forma fácil en nuestros climas áridos.

Además el concepto de erradicación regional es justo eso: **la erradicación del virus en forma simultánea en todas las granjas de una región**, lo que minimiza o elimina los movimientos laterales. Los productores que no participan, ya sea porque no quieren gastar o porque se les ha dado información confusa sobre “erradicación” con programas de vacunación o suero en gestación, no solo se afectan ellos, si no que afectan también las probabilidades de éxito de sus vecinos.

Por eso es importante ser serios y profesionales en nuestra actuación. Si un grupo de porcicultores de una región ha decidido que quieren erradicar la enfermedad, es nuestra responsabilidad el apoyar el programa y no el sembrar mas confusión con recomendaciones que se ha demostrado que no conducen al éxito